



<https://www.ircgmbh.de/de/job/sales-manager-m-w-d-fuer-den-deutschen-markt/>

Sales Manager (m/w/d) für den deutschen Markt

Beschreibung

Für unseren Kunden, einem weltweitführenden Unternehmen in der Keramikindustrie suchen wir einen

Sales Manager (m/w/d) für den deutschen Markt (Homeoffice)

Ihre Aufgaben

Sie übernehmen die Verantwortung für die Pflege und Weiterentwicklung von existierenden und neuen Kunden in Deutschland. Dabei führen Sie u.a. die folgenden Tätigkeiten aus:

- Umsetzung der Unternehmensstrategie durch langfristige Marktdurchdringung
- Sie pflegen und entwickeln die Beziehungen des Unternehmens zu Händlern und Partnern (Architekten, Designern, Auftragnehmern usw.). Sie identifizieren Möglichkeiten, um diese Beziehungen zu einem nachhaltigen Verkauf von Unternehmensprodukten zu nutzen und eine langfristige Kundenbeziehung aufzubauen
- Koordination der Verkaufs- und Werbeaktivitäten mit Händlern, Architekten, Designern usw.
- Geschäftsentwicklung und Marktanalyse durch Identifizierung und Ansprache neuer potenzieller Kunden und Schaffung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Tiefes Marktverständnis und Marktanalyse

Ihr Profil

- Abschluss in Wirtschaftswissenschaften oder ähnlicher Abschluss
- Erfahrung in Vertriebs- und Handelsfunktionen in einem verwandten Bereich
- Erfahrung in Unternehmen, die in der Einrichtungsbranche tätig sind (Design-, Küchen- und Badmöbel usw.).
- Ausgezeichnete Kundenservice-Fähigkeiten
- Aufmerksamkeit fürs Detail
- Fähigkeit, mit Eigeninitiative proaktiv zu arbeiten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, sowohl schriftlich als auch mündlich
- Fähigkeit, starke und dauerhafte Kundenbeziehungen aufzubauen
- Ausgezeichnete Prozess- und Planungsfähigkeiten
- Sprachkenntnisse: Deutsch als Muttersprache und Englisch fließend
- Italienischkenntnisse sind ein plus

Weitere Informationen

Unser Kunde bietet:

- Internationales Umfeld



Arbeitsort

Deutschland

Remote work possible

- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine interessante Vergütung
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Dienstwagen, auch für den privaten Gebrauch
- Homeoffice

Bei Interesse an dieser Position, freuen wir uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail, inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins.

Ansprechpartner für diese Position ist Herr Markus Feichtmeier.

KONTAKT

IRC

International Recruitment Company Germany GmbH

Löwengrube 10
80333 München

Telefon: + 49 89 99 01 84 – 90

Telefax: + 49 89 99 01 84 – 91

Web: www.ircgmbh.de

E-Mail: info@ircgmbh.de